



Глава Ингушетии встретился с представителями неправительственных организаций республики

13.08.2010 г. глава Ингушетии Юнус-Бек Евкуров провел встречу с неправительственными организациями республики, с которыми обсудил ряд вопросов.

На встрече обсуждались вопросы водоснабжения, итогов проведения ЕГЭ, выборного законодательства, а также о роли общественных организаций в стабилизации обстановки в республике.

Ситуация с водоснабжением в республике довольно сложная: во многих районах республики нет воды. Юнус-Бек Евкуров поручил главам администраций районов взять под контроль доставку воды водовозами в тех населенных пунктах, где отсутствует водоснабжение. Правозащитник Магомед Муцольгов предложил использовать трубы для водопровода из нержавеющей стали.

Президент Ингушетии поручил до 20 августа сделать все необходимые расчеты и подать предложения по водоснабжению населенных пунктов.

Министр образования доложила об итогах проведения ЕГЭ в республике. По ее словам, результаты по Ингушетии соответствуют средним баллам по стране. «По сравнению с прошлым годом баллы стали ниже», - сказала министр.

Касаясь вопроса выборного законодательства, Муса Зурбов рассказал о противоречиях, имеющихся в выборном законодательстве и необходимости его совершенствования.

Об оперативной обстановке в республике рассказал и.о. прокурора республики Гелани Мерзюев. По его словам, в целом наблюдается тенденция к улучшению оперативной обстановки в республике.

Глава Ингушетии поручил провести совещания по каждому вопросу и представить предложения по каждому из них. Завершая встречу, Юнус-Бек Евкуров поздравил всех с наступившим священным месяцем Рамадан и пожелал всем прощать друг друга.

Пресс-служба президента РИ

Ночные проверки позволяют выявлять работу глав администраций

По поручению президента Ингушетии Юнуса-Бека Евкурова правительством Ингушетии в минувшие сутки была проведена проверка в ряде населенных пунктов в ночное время с целью выяснения, как главами администраций муниципальных образований республики с учетом аномальной жары организована работа по уборке мусора с подведомственных им территорий.

Глава правительства напомнил, что им ранее было дано поручение главам администраций муниципальных районов и городских округов Ингушетии в связи со сложившейся сложной ситуацией из-за жаркой погоды проработать вопрос об осуществлении деятельности ПУЖКХ в ночное время.

Алексей Воробьев положительно отметил организацию работы по данному вопросу в муниципальных образованиях г.Назрань. В то же время в муниципальных образованиях Назрановский район и г.Карабулак ситуация оставляет желать лучшего.

«По итогам проверки правительство представит доклад президенту Ингушетии», - сказал он.

Омбудсмен отстаивает права жильцов

10 августа 2010 г. в г. Малгобеке состоялась выездная встреча уполномоченного по правам человека в Республике Ингушетия Д.Э. Оздоева с жильцами многоквартирных домов по улицам Гарданова, 29 (100 кв.д.), Осканова, 12 (70 кв.д.), Гоголя, 32 (100 кв.д.).

Данной встрече предшествовали выездные проверки, проводившиеся сотрудниками аппарата уполномоченного по правам человека в Республике Ингушетия, в связи с многочисленными жалобами о незаконном строительстве пятиэтажного дома в непосредственной близости от вышеуказанных домов.

Необходимо отметить, что указанное строительство осуществляется на внутренней территории данных жилых домов, т.е. на площадках детского и спортивного досуга, а также озеленения двора.

На данную встречу уполномоченным были приглашены представители администрации г. Малгобека и специалисты Госстройнадзора РИ.

Уполномоченный провел опрос среди граждан, проживающих по указанным адресам, внимательно выслушал все доводы и обратился к специалистам Госстройнадзора РИ с просьбой прокомментировать изложенную проблему.

Специалисты Госстройнадзора РИ сообщили, что в их ведомство уведомление о начале строительства данного объекта не поступало.

Также жильцы рассказали, что на их многочисленные просьбы к властям города обратиться внимание на эту проблему никакой реакции со стороны руководителей, отвечающих за жизнедеятельность города, не последовало. Уполномоченный по правам человека в Республике Ингушетия пообещал жильцам вышеуказанных домов провести тщательную проверку законности данного строительства и сделать все от него зависящее в случае нарушения их конституционных прав.

Пресс-служба УПЧ в РИ

УКАЗ

О сокращении продолжительности рабочего дня на период месяца Рамадан

В связи с началом священного для всех мусульман месяца Рамадан, учитывая обращения граждан и в целях создания благоприятных условий для соблюдения верующими священного поста

ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Рекомендовать руководителям органов государственной власти, органов местного самоуправления, учреждений, предприятий и организаций Республики Ингушетия установить на период месяца Рамадан сокращенную на 1 (один) час продолжительность рабочего дня за счет времени, предусмотренного на обеденный перерыв.

2. Контроль за исполнением настоящего Указа возложить на Контрольное Управление Президента Республики Ингушетия.

Президент Республики Ингушетия
г.Магас
13 августа 2010 г.
№160

Ю.Б.ЕВКУРОВ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА
к Указу Президента Республики Ингушетия от 13.08.2010 №160

При применении данного Указа руководителям органов государственной власти, органов местного самоуправления, организаций, учреждений и предприятий Республики Ингушетия следует учитывать, что по тем или иным причинам (принадлежность к иным религиозным конфессиям, состояние здоровья и т.д.) не всеми служащими соблюдается пост, а также в соответствии со статьей 108 Трудового кодекса Российской Федерации в течение рабочего дня (смены) работнику должен быть предоставлен перерыв для отдыха и питания продолжительностью не менее 30 минут.

Норма данного Указа носит рекомендательный характер и в каждом ведомстве в отношении работников должна применяться индивидуально

Президент Ингушетии предложил парламенту изменить название должности руководителя республики

Президент Ингушетии Юнус-Бек Евкуров внес в республиканский парламент предложение об изменении названия должности руководителя республики.

Инициативу об изменении названия должности руководителя субъекта РФ была предложена главой Ингушетии еще год назад в интервью одному из изданий. «В государстве президент должен быть один, а все остальные должны быть руководителями регионов.

Мы граждане одной страны и у нас должен быть один президент, а не свой у каждого», - заявил тогда Юнус-Бек Евкуров.

Сегодня данная инициатива получила свое логическое продолжение - глава Ингушетии внес в республиканский парламент предложение об изменении названия должности руководителя республики, при этом само название оставлено на усмотрение парламентариев.

Пресс-служба президента РИ

▶ СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Будущему урожаю - надежную основу

Как и всегда нестеровские полевые работы в республике завершили уборку зерновых, получив с гектара самые высокие урожаи. Первыми они приступили и к пахоте под сев озимых текущего года. Ее в ГУП ОПХ «Нестеровское» начали вслед за уборкой озимых.

Согласно плана в этом году нам предстоит посеять 1300 гектаров озимых, пшеницы и ячменя, ну и рапс займет гектаров сто. - говорит гл. агроном «Нестеровского» Ислам Алиев. - Его мы сеем для производства семян, которые реализуются хозяйствам всех форм собственности. В настоящее время идет пахота под сев вышеозначенных культур. На данный момент вспаханы около 1000 гектаров площадей. Эта работа продолжается с нарастающими темпами и до конца текущей недели перейдем к предпосевной обработке почвы. На пахоте и подготовке почвы, которая уже началась, задействовано четыре энергонасыщенных трактора К-700, управляемых лучшими механизаторами хозяйства Александром и Иваном Боевыми, Хамзатом Салаевым и Александром Люляковым. Они работают с раннего утра до позднего вечера, перевыполняя дневные нормы при качественной работе.

Скажем, что упомянутые Алиевым механизаторы являются лучшими в республике. Их по праву называют механизаторами-универсалами. Во время жатвы хлебов они стоят за штурвалами комбайнов, а в осенне-зимний период занимаются пахотой, обработкой почвы и севом.

На них-то, по словам главного агронома, и держится растениеводство госпредприятия.

Так могут работать только люди одержимые, от души любящие свое дело и старающиеся доводить его до логического конца. В связи с этим хотелось бы спросить у вас: а есть ли у них стимул так «вкляпывать»?

Во время уборочной страды каждому из них выдавали денежную премию, а после жатвы они получили по 5% от намолоченного ими зерна. Скажу, что это солидное количество зерна, если считать, что с каждого гектара в среднем намолочено по 33 центнера. И это еще не все. Мы им даем корма для живности, которые доставляем людям прямо домой на транспорте хозяйства.

Аналогичным, заметим, образом организована работа в СПК «Колос» г. Карабулака. Не имея ни одной единицы сельхозтехники на балансе предприятия, в этом хозяйстве уже вспахано 500 гектаров площадей. А посеять в «Колосе» планируют 1000 гектаров озимых - пшеницы, ячменя и рапса. Таких площадей в этом хозяйстве не было с советских времен.

Отсюда можно сделать вывод: там, где проявляют необходимую заботу о людях труда, и дела идут хорошо, а где этого нет - все наоборот.

Предпосевную обработку почвы, - говорит Исламов,

мы завершим в начале третьей декады текущего месяца. Казалось бы, после этого можно приступать к севу и завершить его, скажем, где-то до конца сентября. Но мы решили заделывать семена только в установленные агротехникой сроки, то есть с 15 сентября по 15 октября. И этого времени нам вполне хватит, чтобы полностью отсеяться. Да, вот еще что необходимо добавить: перед севом внесем в почву минеральные удобрения, чтобы создать крепкую основу под урожай 2011 года.

Клин озимых в «Нестеровском» такой же, каким был в прошлом году. На 800 гектарах засеют пшеницу, на 500 - ячмень и на 100 гектарах - рапс. Как-то я, это было год тому назад, поинтересовался у директора ГУП ОПХ «Нестеровское» Руслана Костоева: почему бы не увеличить клин озимых, тем более, что он дает прибыль хозяйству. - Сделали бы это с большим удовольствием, - сказал он, задумавшись, - если бы не севооборот, который необходимо соблюдать. Да и земли-то у нас не так много, чтобы расширить охоту культуры в ущерб другим.

В «Нестеровском» используется каждый гектар с должной отдачей. Наглядный пример тому - весомый урожай нынешнего года, когда с 1400-гектарной площади озимых в расчете на гектар получено свыше 33 центнеров зерна.

Хорошими, несмотря на аномальную жару, обещаю быть, по словам Р. Костоева, подсолнечник, кукуруза и картофель, что даст хозяйству немалую прибыль.

Ш. БАТАРБЕКОВ

Юнус-Бек Евкуров поздравил с днем рождения известного ингушского фольклориста Ибрагима Дахкильгова

14.08.2010 г. президент Ингушетии Юнус-Бек Евкуров поздравил с 73-летием известного ингушского фольклориста Ибрагима Дахкильгова. «Вас знают, как прекрасного педагога. Ваши детские произведения воспитали и, уверен, воспитают еще не одно поколение детей. Искренне поздравляю вас с днем рождения и желаю здоровья и творческих успехов», - сказал глава республики и преподнес имениннику памятные подарки.

Ибрагим Абдурахманович является одним из самых известных ученых фольклористов не только Ингушетии, но и Северного Кавказа. Его деятельность многогранна. Он является писателем, ученым, литературоведом и фольклористом,

написанием художественных произведений, преимущественно для нашего юного читателя. И.А.Дахкильговым изданы монографии: «Ингушская литература (период развития до 40-х годов)» (1975 год), «Устное народное творчество вайнахов» (1977 год), «Исторический фольклор чеченцев и ингушей» (1978 год), «Мифы и легенды вайнахов» (1991 год). И.А.Дахкильгов является составителем ряда книг по творчеству ингушских писателей (З.К.Мальсагов, Х-Б.Муталиев), научных редактором трудов различных авторов. Целый ряд изданий выдержали написанные И.А.Дахкильговым хрестоматии для 10 и 11 классов ингушских школ, учебник по ингушской литературе для 10 класса, учебник-хрестоматия для педучилищ. В настоящее время им издана хрестоматия по ингушской литературе для 11 класса. Художественные произведения И.А.Дахкильгова печатаются в республиканских газетах и журнале «Литературная Ингушетия». Они изданы отдельными книгами «Кужий денал», «Шутар», «Берд».



профессор И. Дахкильгов

Сейчас И.А.Дахкильгов является директором Ингушского НИИ гуманитарных наук.

Многие годы И.Дахкильгов плодотворно трудится над исследованием проблем ингушского литературоведения и фольклористики, созданием учебной литературы и просветителем, общественным деятелем. Помимо множества статей по ингушскому фольклору И.Дахкильгов является автором четырех монографий по научной фольклористике, им собрано много новых материалов из творческого наследия первых творцов ингушской литературы.

Многие годы И.Дахкильгов плодотворно трудится над исследованием проблем ингушского литературоведения и фольклористики, созданием учебной литературы и просветителем, общественным деятелем. Помимо множества статей по ингушскому фольклору И.Дахкильгов является автором четырех монографий по научной фольклористике, им собрано много новых материалов из творческого наследия первых творцов ингушской литературы.

Пресс-служба президента РИ

Руслан Аджигов завоевал первое золото!

15 августа, в стартовый соревновательный день первых в истории Юношеских Олимпийских игр в Сингапуре, Руслан Аджигов первым из всех российских спортсменов принес золото нашей стране. Напомним, что Руслан выступает в греко-римской борьбе.

Родом из Ингушетии, Руслан вышел в финал Юношеских Олимпийских игр в Сингапуре, где ему предстояло встретиться с крепким египтянином Хамди Абдельвахобом. Но это не помешало нашему спортсмену одержать победу. Весовая категория Руслана Аджигова - 85 килограммов. В этой категории бронзу Узбекистану принес Руслан Камбаров.

Руслан Аджигов помог сборной Российской Федерации занять твердое второе место по результатам первого дня Юношеских Олимпийских игр в Сингапуре. На счету наших спортсменов две золотые, две серебряные и одна бронзовая медаль. Опережает Россию только КНР. У китайских спортсменов три золотых и одна серебряная медаль.



www.epochtimes.ru

Земля - наше главное богатство

Хлебные поля Малгобекского муниципально района расположены в зоне рискованного земледелия. Но несмотря на это в нынешнем году по сбору урожая озимых культур - ячменя и пшеницы - местные земледельцы заняли первое место в республике. Вторыми идут суженцы, на третьем месте - назрановцы.

Хорошая трудовая атмосфера царит в таких хозяйствах, как СПК «Сагопши», «Нижние Ачалуки», «Ачалуки», «Новый Редант», «Кавказ». Здесь с каждого гектара в среднем намолочено 20-25 центнеров зерна. Конечно, это меньше установленного задания, но для этих мест, это хороший показатель. Кроме того, все познается в сравнении.

Необходимо отметить, что многие поля озимых сельхозпредприятий района выглядели довольно уныло, если не сказать плачевно. Здесь сказались разные причины: низкое качество

обильные дожди в самом начальном периоде страды, третья - установившаяся в июле аномальная жара, перешедшая в разряд засухи. Были потеряны от полутора до двух недель уборочного времени.

Итак, по уборке зерна озимых культур земледельцы Малгобекского муниципального района первые. Но успокаиваться рано. Во-первых, они соревновались с районами, сельхозпредприятия которых оказались не на высоте и сработали ниже своих возможностей. Во-вторых, весь собранный в районе урожай озимых культур не больше, чем в советские времена собирали, например, в одном совхозе «Ингушский». Снова хочу повторить известное изречение: все познается в сравнении...

Не стоит скрывать, что многие поля озимых сельхозпредприятий района выглядели довольно уныло, если не сказать плачевно. Здесь сказались разные причины: низкое качество

пахоты и семян, упущенные оптимальные сроки сева, в недостаточной мере проведенные обработки посевов. Добавьте к этому такие проблемы, как низкий уровень профессионализма земледельцев, некомпетентность отдельных руководителей и специалистов, потери урожая по причине природных явлений и нерасторопности работников сельского хозяйства. В этой отрасли нет мелочей и нет возможности исправить допущенные ошибки. Хорошие урожаи получают только те, кто готовится к ним загодя, еще до пахоты и сева. Все наши помыслы и дела должны быть направлены на устранение сложной ситуации, сложившейся в сельском хозяйстве. Земля - наше главное богатство. Больно об этом говорить, но к богатству своему мы относимся без должного внимания и усердия.

М. КАРТОВЕ

Маркетинг рынка товаров и услуг

Marketing of goods and services

Несмотря на тот факт, что рыночная экономика носит открытый характер, фермеру никогда не удаётся полностью изучить и рассчитать потенциал своих конкурентов, а также характерные для них способы изменения рыночной обстановки, что является важным условием для успешного осуществления предпринимательской деятельности.

Для перспективного развития фермерского производства в Республике Ингушетия было целесообразно создавать в каждом сельском районе из числа более опытных фермеров различные маркетинговые группы с привлечением по необходимости нужных специалистов.

В каждый период возникновения и становления рынка в современном его понимании все его реальные и потенциальные участники, видимо, задумывались над многими вопросами. В первую очередь, наверное, появлялись типа такие, которые хотели узнать - какие нужны инструменты, чтобы профессионально можно было бы повлиять на ход его функционирования, в каком направлении следует двигаться в каждый период времени, сколько необходимо тратить времени на это и какая будет выгода от всего того, что удаётся сделать? Профессиональным маркетингом занимаются те, которые направляют свой труд после многих раздумий и всевозможных сопоставлений, анализа, синтеза, абстракции и эмпиризма туда, где возможно максимальное изъятие выгоды без каких-либо существенных материальных и иных затрат. Они больше занимаются исследовательской деятельностью, чем непосредственным ежедневным производством, обменом, продажей и т.д., хотя это тоже круг их непосредственной деятельности. Занятие маркетингом не является общим теоретическим экскурсом по изучению рынка. Ведь всё что узнал и изучил предприниматель необходимо реализовать с пользой дела.

При встрече товаропроизводителей, прежде всего, их интересует информация о сложившихся ценах на товары и услуги вокруг ближайших рынков. Если же им требуется информация о состоянии ещё дальних рынков, то здесь необходимы будут более продвинутые знания в маркетинговой области и других наук на стыке с ней, которые могут сопровождаться большими материальными и временными затратами, а также способностью абстрактного мышления, основанного на умении анализировать и просчитывать предпринимательские риски. В любом случае маркетинг - это знание человеческих нужд. Фермерам Ингушетии не приходится сейчас столь глубоко изучать методы и приёмы маркетинга, так как у него каждый день одна и та же задача - накормить семью. Но интересным является тот факт, что во дворе почти каждого селянина РИ стоят 1-2 личные легковые машины. До недавних пор легковая машина на селе считалась роскошью. Изучение же данного вопроса в г. Назрани показало, что большинство этих машин получено взамен денег за работу на стройках Москвы и её области. Там население повально освобождается от отечественных автомашин, за-

меняя их импортными. Некоторая часть населения РИ теперь занялась этим видом бизнеса, среди которых есть и члены фермерских хозяйств. Но они составляют не более двух процентов в пересчёте на общее количество членов крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ) всех возрастов. Но следует отметить, что от такого мелкого бизнеса они материально обеспечивают себя не хуже, чем сами себя фермеры и другие его взрослые члены семьи, хотя реализуют в среднем за два-три месяца лишь по одной поддержанной автомашине в основном выпуска волжского и горьковского автомобильных заводов. Также материально более обеспечены предприниматели, занимающиеся завозом из ближайших регионов в РИ мяса КРС в живом весе. Здесь чётко прослеживается линия, когда фермеры запаздывают перед посредниками в предпринимательской деятельности. Владельцы ферм больше заняты вопросами обустройства своих хозяйств, чем интенсивно вести маркетинговые исследования и заниматься производством той продукции, которая необходима на рынке в данный момент и в больших объёмах. Есть в Ингушетии и другая, но незначительная часть сельских предпринимателей, которая более обеспечена материально, чем фермеры. Это те, которые за счёт операций с зерном не только в регионах России (в основном Ставропольский и Краснодарские края), но и Казахстана получают свой основной доход. Правда, никто эти рынки специально не изучал, здесь, возможно, работает та самая «невидимая рука» А. Смита. Как подчёркивает Филипп Котлер, маркетинг затрагивает интересы каждого из нас в любой день нашей жизни (1, с. 7). Поэтому «Знак Варзара» показывает, что разница между богатыми и бедными слоями населения РИ с начала 2001 года по 2009 год, когда в РИ начали расширяться возможности изучения и воздействия на рынок товаров и услуг, сократилась на 18 процентов.

Чтобы превратить в деньги сельскохозяйственную продукцию, необходимо проделать длинный путь. Если он предварительно не изучен, то может длиться до бесконечности. Такой ход стечения обстоятельств не может быть приемлем для скоропортящейся продукции фермерских хозяйств. Поэтому как бы того не хотели товаропроизводители, обойтись им без посредников никак нельзя.

Хотя продукция, реализуемая последними, может быть далеко и не первой свежести, чем у фермера, но зато профессиональная реклама с соответствующим привлекательным упаковочным материалом на товаре делает своё рыночное дело.

Обратной реакцией ингушских фермеров на отсутствие соответствующей информации является то, что овощи и фрукты они выставляют на обочинах дорог, рекламируя тем самым свой товар любому проезжающему. Но это не решение вопроса, а временная мера, так как целыми днями приходится на солнцепёке под открытым небом на пыльном и задымленном от газов транспортных средств месте не только не гигиенично для прихода покупателей, но и опасно для здоровья людей. У лизинговых компаний в этом на-

правлении есть большой фронт работы, особенно в населённых пунктах и поселениях, где фермерские хозяйства организованы группами, которые мы предлагаем создавать в отдалённых сёлах и поселениях (по 5-6 хозяйств). В летний период остро не хватает холодильных установок, даже хлебный квас завозится в Ингушетию из Северной Осетии, а мороженое из Кабардино-Балкарии и г. Пятигорска, не говоря уже о пиве и других алкогольных напитках.

«Имеют значение, в частности, своевременность и сезонность производства скоропортящихся продуктов в соответствии с рыночным спросом. Это может также иметь большое значение при завершающем откорме скота, если поставлена задача, получить максимальную цену, а животных больше держать нельзя» (2, с. 435-436).

Конкуренты на рынке меняются, но если даже они будут примерно равны и их стратегические действия идентичны, всё же без различного рода конфликтов не обойтись. «По оценкам» классиков маркетинга, существуют четыре роли в конкурентной борьбе, определяемые занимаемой долей на рынке: лидер (40 % доля на рынке); претендент на лидерство (30 %); последователи (ведомые - 20 %) и «окапывающиеся на рыночных нишах» (на их долю приходится до 10 % рынка)» (3, с. 13).

Изначально, при зарождении основ сельского предпринимательства ингушские фермеры часто дублировали деятельность друг друга, выдавая это за успех в своей маркетинговой деятельности, и тем самым, думая, что появилась возможность обзудать конкурента. Например, какой-то кандидат в фермеры (тогда он назывался кооператором) начнёт печь хлебные изделия, тут же его дублировал сосед, пытаясь сделать ту же продукцию более привлекательной (применяя различные добавки, в том числе законодательно запрещённые, но дающие быстрый эффект). Такая ситуация вынуждала приостанавливать хлебозаводы (по сути государственные, но под разными вывесками акционерных обществ), которые возобновляли свою работу лишь после частичной замены технологического оборудования и диверсификации производства. Такая же ситуация складывалась и в отрасли животноводства, особенно откормочного.

В последующем, когда уже миновал среди фермеров этот мнимый маркетинг, они стали искать пути снижения себестоимости своей продукции. Скотоводы соорудили в своих хозяйствах мини-бойни, напрямую договариваясь, например, с владельцами колбасных цехов.

Оперативность решения вопроса по забой скота можно сопоставить с тем, что, например, на территории нынешнего Малгобекского района РИ, кроме примитивного цеха в ст. Вознесенской, другого подобного предприятия не было в течение 30 лет. Туда сдавали крестьяне раннее скот со своих индивидуальных подворий, а общественные хозяйства везли на убой животных до г. Аргун Чеченской Республики, где находился крупный мясокомбинат. Расстояние от некоторых хозяйств Ингушетии (тогда ЧИ АССР) до этого комбината составляло около 100 км.

По мере появления у

фермеров возможностей самим забивать скот у себя во дворе или на соседней бойне Вознесенский цех прекратил своё существование, то есть не работает уже 15 лет. Изучение данного вопроса показывает, что возобновлять его работу не имеет никакого экономического смысла, - затраты на модернизацию не окупятся, тем более быстро, как бы этого не хотелось выкупившему его владельцу. Ретроспективная характеристика этого цеха не внушает никакого доверия ни со стороны населения, ни со стороны фермеров. В первую очередь крестьяне опасаются того, что их могут, как и раньше, обмануть, когда будут оценивать сданное мясо по той или иной категории качества. Такие нарекания в прошлые периоды здесь бывали часто, а отсутствие конкуренции породило монопольное положение цеха на всю округу. Следовательно, испорчен деловой этикет.

Со временем размеры производства у некоторых фермеров будут достаточно велики, чтобы они сами могли себе определять объёмы производства, способы реализации продукции, чтобы как можно меньше создавать условия для появления различного рода посредников. Сейчас ингушский фермер по некоторым специализациям мог бы в считанные дни уложиться, чтобы реализовать произведённую им в течение года продукцию. Но непривычки к большому объёму, он не стремится её реализовать сразу в ожиданиях большой выгоды. Например, он придерживает зерно до зимы или весны следующего года, чем реализовать летом или осенью после сбора. Но существуют исключения, когда реализацией необходимо заниматься ежедневно (молоко, хлебоуличные изделия и т.д.). Ещё новый вариант можно было использовать ингушским фермерам, когда кукуру на зерно стали бы продавать на корню. Если покупателю необходим только грубый корм для скота, то початки можно продать не ему, а другому клиенту. Таким образом, это тоже диверсификация маркетинговой деятельности фермера в сфере кормопроизводства. Такой же принцип будет эффективным и в тех фермерских хозяйствах, которые специализируются на фруктово-ягодную и овощную продукцию. В Ингушетии достаточно много крупных семей, детей которых можно использовать в таких не очень тяжёлых технологических операциях, как сбор фруктов и ягод, сортировка картофеля. Расчёты с ними можно вести натуральной продукцией. Картофель можно продавать также многодетным семьям и школьным учреждениям прямо на корню. Если проводить маркетинговые исследования дальше, подобные варианты реализации сельскохозяйственной продукции можно использовать и с продукцией животноводства.

Но все эти подходы хороши в настоящее время, по мере углубления специализации и расширения предприятия работники банков уделяют пристальное внимание. Фермеру бывает необходимо предоставить в банк для получения заёмных средств очень профессионально составленный отчёт о деятельности своего хозяйства за тот или иной период времени. Никакой высококлассно составленный бизнес-план без этого его не выручит. Поэтому маркетинг при-

згляд, потенциальному фермеру сейчас лучше иметь высшее образование или обучаться заочно в каком-либо сельскохозяйственном ВУЗе.

Ингушские фермеры не работают, как в других странах, на основе долгосрочных договоров, но в перспективе без этого не обойтись. «В контракте должны быть конкретно оговорены следующие условия: срок действия, описание продукции, поставляемой по контракту, включая качество и размеры; цена с учётом надбавки за качество и своевременную поставку; количество, которое должно быть доставлено в конкретные сроки с указанием оплачивающего доставку; пункты о штрафах за невыполнение договора; наконец, подробное описание требований сторон, заключающих контракт» (4, 436-437). Всё это необходимо, чтобы избежать ошибок во время осуществления с партнёрами и клиентами деловых контактов. Самое неоправданное время уходит у делового человека на исправление тех шагов, которые предельно не до конца были обдуманы. «Лучше предотвращать будущую ошибку, чем сожалеть о прошлом прегрешении» - говорят на Востоке (5, с. 3).

Изучая рынок, фермер должен очень хорошо знать состояние и перспективу своего предприятия. Поэтому нами и предлагается, чтобы он был человеком образцовым. Никакие консультанты и аудиторы, привлечённые со стороны за соответствующую плату, не будут знать его хозяйство лучше, чем он сам. Но знать состояние своей фирмы одно, а для осуществления практических мер необходимо специальные знания. Нужен постоянный анализ, который всегда связан с маркетингом. Суть его заключается в том, что «с точки зрения аналитика, очень важным аспектом затрат и расходов является их правильное начисление - это означает, что доход на данный период был уменьшен на сумму всех расходов, соответствующим образом относимых на него. Бухгалтеры ссылаются на методики, которая гарантирует это как разделение издержек, т.е. правильное разделение на издержки, относящиеся к концу периода, и издержки, относящиеся к началу следующего периода» (6, с. 264).

Например, если фермер закупает на стороне продукцию больших объёмов, чем он может завезти её своим транспортом, то издержки с наймом чужого транспорта обернутся значительно дороже. Может, ему организовать охрану этой продукции на месте приобретения, то есть до появления удачного момента её реализовать. Но здесь могут возникнуть другие вопросы, когда издержки лучше отнести на текущую деятельность или же на незавершённое производство. Это можно было бы не упоминать, если фермер не является перед кем-то дебитором. При предоставлении кредитных средств на подобные показатели баланса предприятия работники банков уделяют пристальное внимание. Фермеру бывает необходимо предоставить в банк для получения заёмных средств очень профессионально составленный отчёт о деятельности своего хозяйства за тот или иной период времени. Никакой высококлассно составленный бизнес-план без этого его не выручит. Поэтому маркетинг при-

ходитися изучать по всем направлениям, не только вертикально и горизонтально, как кооперацию.

В компактно организованных фермерских хозяйствах могут создаваться группы по маркетингу. В каждом хозяйстве есть какая-то определённая техника, другие возможности, чтобы например, придержать зерно, доведя его своими силами до необходимой кондиции, а затем, тесно изучив рынок, реализовать более выгодно и в сравнительно больших объёмах, чем в одиночку. Это не только удобно крупным элеваторам, хозяйствам с большим поголовьем скота, но и снижает себестоимость продукции как для продавцов (производителей), так и для покупателей (потребителей). Но такой подход будет не очень эффективным для мелких фермеров, у которых большие семьи. Для них нами предлагается перерабатывать зерно на корм скоту с помощью дробилок и крупорушек, чтобы мелкими частями (ведрами, мешками) в течение длительного периода реализовывать его владельцам ЛПХ, обеспечивая тем самым занятость членов семьи и получая больше дохода от реализации переработанного зерна, чем обычного натурального. Животноводческие хозяйства Ингушетии могут таким же образом реализовывать на рынках крупных мясной год свою продукцию (мясо, творог, молоко, яйцо и т.д.).

Если несколько фермеров с одного округа желают изучить состояние болезни отдалённых рынков, то для этого мы рекомендуем нанять специально менеджера, заключив с ним контракт даже на выполнение одного делового поручения. При необходимости они могут назначить его своим постоянным дилером на том или ином рынке. Взаиморасчёты между ними могут устанавливаться пропорционально от получаемой выгоды.

Особое внимание необходимо уделять маркетинговому изучению рынка тем фермерам, которые заняты выращиванием картофеля. В последнее время из-за нарушения дисбаланса спроса и предложения на него, предпринимчивые люди организовали завоёв этой продукции в РИ большегрузными фурами из других регионов РФ, в том числе и из далёких мест, например, таких, как Свердловская, Курская и другие области.

Фермеры в Ингушетии неохотно занимаются картофелеводством, но механизм рыночной экономики таков, что все продуктивные ниши должны быть заполнены. Насколько качественно или профессионально - дело другое. Картофелем в основном занимаются владельцы ЛПХ. Испробовав вкус завозной и своей продукции, многие фермеры не хотят расширять производство картофеля, но постепенно расширяют площади под эту культуру.

Фермер отличается от владельца ЛПХ тем, как каждый из них организует производство в своём хозяйстве. У фермера всё должно быть учтено в бизнес-плане, чтобы вести постоянный контроль над выполнением каждого его раздела. А по существующей методике в бизнес-план обязательно включается маркетинг. Как правило, в ЛПХ подобная работа не ведётся, если её владелец не собирается стать фермером.

Фермеры животновод-

ческих хозяйств должны в своих бизнес-планах отражать даже еженедельный или ежемесячный приплод, то есть, этот план у него должен быть вроде путеводной звезды, в котором отражено всё, даже количество протеина в заготовленных кормах. «Целесообразно иметь запасной «аварийный» вариант плана, который будет выполняться при самых неблагоприятных условиях» (6, с. 191).

Всё это означает, что фермер должен не только предвидеть всевозможные форс-мажорные ситуации, а быть готовым к ним, зная методы и пути выхода из них без серьёзных экономических издержек. Злейшим врагом для фермера в любом возрасте является ленивость. От неё прямо зависит производительность труда и имидж любой фирмы. Покупатели оценивают сейчас не только качество товара, но и скорость обслуживания. Поэтому без современных технических средств и знания различных способов реализации продукции фермерам не обойтись. Важной стороной деятельности фермерского хозяйства, как функционирующего предприятия, являются взаимоотношения с финансово-кредитными учреждениями.

Как правило, в финансовом разделе бизнес-плана учитываются следующие расходы:

- отчисления в соответствующий бюджет - налог на прибыль, плата за аренду, другие налоги, установленные законодательством на различных уровнях;
- перечисления в резервный фонд предприятия;
- вознаграждения по дивидендам, если есть долиевые участники;
- отчисления в фонды накопления, потребления и на благотворительные цели. По этому коду показывается прибыль, оставшаяся после перечисленных отчислений;
- плата процентов по ссудам.

Перечисленные требования законодательства тоже должен знать и регулировать сам фермер. Поэтому он ежеквартально или один раз в полгода должен проходить специальные семинары, хотя бы на муниципальном уровне. Даже с высшим образованием фермеры не смогут самостоятельно отслеживать изменения, происходящие часто в учётной политике, которая сейчас направлена на сближение с мировыми стандартами. Если у фермера есть желание развивать внешнеэкономическую деятельность, то пусть знает современные требования по учёту, отчётности, маркетингу, финансовому анализу и т.д. Для обучения фермеров этим экономическим категориям необходимо создавать специальные резервные средства. Неопытный фермер не может вести расширение воспроизводства, он постепенно превратится в того же колхозника, который не умеет профессионально ничего организовывать. На него будет смотреть и его семья.

«Фермеру надо правильно распределить время, которое он тратит на учёт, производство и маркетинг. Некоторые фермеры для облегчения канцелярской работы используют средствами оргтехники и компьютерами, но многие расчётные операции фермеры до сих пор делают вручную» (7, с. 444).

Из 27 опрошенных нами фермеров разных районов Ингушетии в мае 2010 года компьютеры имели 22, но пользовались ими для производственных целей всего 4. Остальные открыто подчёркивали, что они могли бы изучить

его работу, но нет к тому желания. Их компьютерами пользуются дети в основном для просмотра фильмов или развлечения всевозможными играми.

Если всем вопросам маркетинга начать уделять хоть какое-то внимание при создании нового предприятия, то появляется полная уверенность в том, что каждый фермер сам научится жить по рыночным законам. Своим трудом и организационными способностями любой из них сможет простоять всевозможными трудностями, не ожидая постоянной помощи со стороны.

Всё более популярной формой может стать для фермеров, особенно в густонаселённых районных центрах и городах Ингушетии, когда к каждому дому завозится ими востребованная продукция. Если даже за одну такую поездку невозможно будет реализовать всю привезённую продукцию, то вполне вероятно, что фермер обеспечил себе рекламу. Такие методы торговли эффективны при реализации ягод, фруктов, овощей, мёда, яиц и пастеризованной или переработанной животноводческой продукции.

Таким образом, при активной и предпринимательской маркетинговой деятельности сельхозтоваропроизводителя ему и его семье будут обеспечены постоянные денежные поступления, трудоустройство каждого члена семьи, пожелавшего трудиться в сельскохозяйственном производстве, экологически чистые продукты питания и возможности для решения социальных проблем. Если у фермера хорошие объёмы производства, то он может быстрее расширить круг потенциальных клиентов, вступать со своей долей в различные акционерные общества, к его слову лучше прислушаются при решении вопросов на уровне села, муниципалитета. Как говорят на Кавказе, с богатой и умной и ангел породнится.

М. Х.БУЛГУЧЕВ,
кандидат
экономических наук,
декан экономического факультета ИГУ

Библиографический список

1. Котлер Ф. Основы маркетинга: Пер. с англ. - М.: «Бизнес-книга», «ИМА-Кросс. Плюс», ноябрь 1995. - 702 с. / Kotler F. Basics of marketing: transl. from Engl. - М.: «Bizneskniga», «IMA-Kross. Plus», November 1995. p.702.
2. Бакетт М. Фермерское производство: организация, управление, анализ / Пер. с англ. А.С. Каменского; Предисл. В.Ф. Башмачникова. - М.: Агропромиздат, 1989. - 464 с. / Bakett M. Farming production: organizing, managing, analysis/ Transl. from Engl. A.S. Kamenskij; Foreword V. F. Bashmachnikov. M.: Agropromizdat, 1989. p. 464.
3. Горяев И.П., Осинов В.И. Организация маркетинга. - М.: Информаргротех, 1999. 36 с. / Goryaev I.P., Osinov V.I. Organization of marketing. - M.: Informargrotex, 1999. p.36.
4. Градов А.П. и др. Стратегия и тактика антикризисного управления фирмой: Книга для студентов, аспирантов и преподавателей экономических ВУЗов и факультетов. СПб.: «Специальная литература», 1996. - 510 с. / Gradov A.P. and others. Strategy and tactics of anti crisis management of firms: Book for students, graduates and teachers of Economic Universities and Departments. St.P.: «Spetsialnaya literatura», 1996. - p.510.
5. Попов Н.А. Организация предпринимательской деятельности в аграрном производстве. Учебник. Издательство «ЭЛИТ 2000», М., 2002 г. - 328 с. / Popov N. A. Organization of entrepreneurship in agricultural production. Study book. Printing house «ELIT 2000», M., 2001. - p.328.

ЗДОРОВЬЕ

Стартовала антитабачная социальная рекламная кампания «Давайте меняться!»

Минздравсоцразвития России запустило антитабачную социальную рекламную кампанию «Давайте меняться!», направленную на мотивирование населения России к отказу от курения и ведению здорового образа жизни без сигареты.

Сейчас в Клубе никотиновой НЕзависимости «31 мая» более 11 000 участников, - все эти люди бросили курить. Здесь можно поделиться со всеми собственной историей борьбы с курением, описать ощущения после отказа от курения или же заручиться поддержкой, если вы приняли решение бросить курить.

Рекламная кампания является частью комплексной коммуникационной кампании «Здоровая Россия», которую проводит Минздравсоцразвития России в направлении формирования приоритетов здорового образа жизни.

Общий слоган всей кампании - сообщение «Давайте меняться!», предлагающее поменять отношение к себе, своему здоровью, взглянуть по-другому на свой образ жизни.

Рекламная кампания проходит в следующих форматах: телевидение, наружная реклама, радио, интернет. На телевидении выходит ролик «Танец» о том, как чувствует себя человек, который бросил курить.

Если вы серьезно задумались о том, чтобы бросить курить, пройдите бесплатную эксперсс-диагностику в центрах здоровья, открытых по всей России, и получите рекомендации по ведению здорового образа жизни.

Пресс-служба Минздравсоцразвития России

Условия и сроки по оформлению, выдаче, продлению срока действия и восстановлению визы иностранному гражданину

В соответствии с приказом ФМС России от 8 ноября 2007 г. № 430 Об утверждении административного регламента федеральной миграционной службы по предоставлению государственной услуги по оформлению, выдаче, продлению срока действия, восстановлению и по исполнению государственной функции по аннулированию виз иностранным гражданам и лицам без гражданства, и на основании пунктов - 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40 данного Административного регламента.

Получателями государственной услуги являются временно пребывающие и временно проживающие в Российской Федерации иностранные граждане, законно находящиеся на ее территории.

Сотрудники территориальных органов при предоставлении государственной услуги и исполнении государственной функции по аннулированию визы иностранному гражданину руководствуются положениями данного Административного регламента.

Сотрудники территориальных органов, участвующих в предоставлении услуги и исполнении государственной функции по аннулированию визы иностранному гражданину, несут персональную ответственность за исполнение административных процедур и соблюдение сроков, установленных Административным регламентом.

ФМС России и ее территориальные органы оформляют визы на машинночитаемом визовом бланке.

Вкладные визовые бланки применяются до перехода на использование машинночитаемых визовых бланков.

Иностранному гражданину, прибывшему в Российскую Федерацию в целях обучения в образовательном учреждении по обычной учебной визе либо в целях осуществления трудовой деятельности по обычной рабочей визе, продление срока действия визы производится путем выдачи многократной визы.

Федерацией, и копии страницы паспорта, которые содержат сведения об иностранном гражданине и сроке действия паспорта, а также копию визы (при ее наличии).

Паспорт, представляемый иностранному гражданином, не должен вызывать сомнений в подлинности и принадлежностии его владельцу, содержать отметок, оговорок, записей, подчисток и исправлений, не заверенных компетентными властями соответствующего иностранного государства, вырванных или расшитых страниц, должен иметь не менее двух чистых страниц, предназначенных для виз, срок его действия, как правило, не должен истекать ранее чем через 6 месяцев с даты окончания срока действия визы.

Отрывная часть уведомления о прибытии иностранного гражданина в место пребывания и ее копия.

Квитанция об уплате государственной пошлины, за исключением случаев, предусмотренных абзацем седьмым пункта 7 Административного регламента.

В случае оформления визы на вкладном визовом бланке представляются две фотографии размером 3 x 4 см (черно-белые либо цветные на матовой фотобумаге) с четким изображением лица анфас, без очков с затемненными стеклами и без головного убора, за исключением иностранных граждан, для которых постоянное ношение головного убора является обязательным атрибутом их национальной или религиозной принадлежности, при условии, что иностранный гражданин изображен в таком головном уборе на фотографии в паспорте.

В случае невозможности предоставления документов для оформления, продления или восстановления визы иностранным гражданином либо приглашавшей его стороны документы представляются принимающей стороной, с приложением документов, подтверждающих наличие причин, препятствующих иностранному гражданину лично обратиться в территориальный орган по вопросу оформления, продления либо восстановления визы.

Паспорт, виза, оформленная на вкладном визовом бланке, отрывная часть уведомления о прибытии иностранного гражданина в место пребывания, возвращаются иностранному гражданину либо лицу, представившему документы, а их копии приобщаются к анкете.

М. ИЛЕЗОВ, начальник ФМС России по Республике Ингушетия

Молитва – это один из столпов ислама, средство сближения с Аллахом, выражение покорности Ему, благодарности за Его бесконечную милость, следование примеру святого Пророка (Да благословит его Аллах и приветствует) и пречистых имамов, прочная нить, связывающая человека с Богом, а также дверь, которая постоянно открыта для испрашивания и получения у Аллаха помощи и наставления и закрыта для ошибок и прегрешений. Молитва – это единственный выход, через который вера, живущая в наших сердцах, может вылиться в поступки, обещающие вступление в мир вечного счастья и на земле, и на небе.

Достоинством обряда молитвы посвящено немало аятов в Священном Коране и множество высказываний, которые цитируют мусульманские источники. Перво-степенное значение молитвы подтверждают многие доводы как рационального, так и религиозного плана.

Ниже мы приводим мысли покойного автора книги «Джавахир аль-калам» (том 7, стр. 1). Его размышления основываются на содержании коранических стихов и ряда достоверных хадисов.

«Молитва – это действие, предотвращающее совершение гнусных и непристойных поступков. Во время молитвы отступает пламя геенны, а чистой душой верующий устанавливает с Аллахом связь, благодаря которой получает возможность духовного самосовершенствования. Подобно водной струе, что смывает грязь с тела, молитва смывает с верующих их грехи, а ее совершение пять раз в день можно сравнить с многократным омовением под этой струей. Молитва – это один из столпов ислама. Это наилучший из поступков и наиболее ценный из обрядов, предписанных исламом. Она служит мерилом всех других делений человека. Так, только совершив полный обряд молитвы, человек получает целиком воздаяние за свои прочие поступки, потому что все его добрые дела принимаются Небом только с молитвой. Молитва является столпом, поддерживающим все остальные ритуалы и обряды, и всю религию в целом. Поэтому первое деяние смертного, которое будет взвешиваться в Иной жизни и за которое с него там спросится, – это молитва. Если его молитва будет принята, то и все остальные его [добрые] дела, которые он совершил на своем земном пути, будут оценены по достоинству и приняты. Но если она будет отвергнута, то остальные его благие поступки даже не будут рассматриваться и, непринятые, вернутся к нему. Учитывая сказанное, не стоит удивляться, когда

тот, кто пренебрегает молитвой, получает прозвище «неверующий». И это соответствует истине, особенно, если причина отказа от молитвы кроется в неприятии самой религии. По словам имама Садыка, он не знает ничего лучше, выше и благороднее для Аллаха, чем молитва. Тот, кто молится все пять раз точно в положенное время, в день Суда встретится с Аллахом, ведь у него в руках находится договор, по которому он, благодаря ежедневной молитве, имеет право на пребывание в раю. Но тот, кто пренебрегает обязательной молитвой, или нарушает ее сроки, должен будет дожидаться решения Аллаха: простить его или покарать. Такая молитва лучше, чем двадцать хаджей, каждый из которых, в свою очередь, предпочтительней, чем полная комната золота, розданного как подаяние ради Аллаха. Обязательная молитва лучше, чем тысяча хаджей, каждый из которых стоит больше, чем весь мир со всем, что в нем есть. Воистину, покорность Аллаху есть служение Ему на земле, а никакая служба не может сравниться с молитвой. Поэтому ангел и принес Закарии благую весть именно во время молитвы в святнице. Когда человек готовится к совершению молитвы, Небеса посылают его своими дарами, а вокруг него собираются ангелы. И ангел провозглашает, что если бы сей молящийся раб знал, что содержит в себе молитва, он ни за что не стал бы ею пренебрегать... Имам Реза писал по поводу проблем, возникших у Мухаммада ибн Санана, что значение молитвы объясняется тем, что она представляет собой признание человеком Власти Аллаха, Всемогущего и Достославного, и отрицание существования, равного Ему. Тот, кто молится, значит смиренно, униженно и покорно предстать перед Всевышним Аллахом и просить у Него прощения за совершенные прегрешения. Во время молитвы человек сколько раз касается лбом земли в знак прославления Всевышнего и постоянной памяти о Нем. Обращенная к Аллаху молитва оберегает верующего от зла и помогает ему избежать любых безрассудных поступков и прегрешений». Посланник Аллаха (Да благословит его Аллах и приветствует), обращаясь

ВЕЧНЫЕ ИСТИНЫ

Значение и необходимость молитвы



к повелителю правверных Али ибн Аби Талибу, изволял сказать: «Существует три признака, отличающих правверного: молитва, пост и подаяние. Существуют и признаки, выдающие лицемера: если он скажет, то солжет, если пообещает, то нарушит обещание, а если ему окажут доверие, он обманет».

Коран, описывая богобоязненных и благочестивых, говорит: «Это Писание (т.е. Коран), нет сомнения в нем, руководство для богобоязненных, которые веруют в сокровенное и совершают молитву». Поэтому, благочестивым может считаться лишь тот, кто совершает молитву.

Ислам как религия явил людям знание во всем его совершенстве, столь необходимым для того, чтобы научиться и воспитать людей, дать толчок восхождению человечества из глубин материального прозябания к беспредельным высотам духовного величия, когда каждый человек мог бы считать себя его последователем, приближаясь к Божественной благодати, доступной каждому искренне ее жаждущему равно в той степени, в какой он сам того желает. Обуздание плотских желаний человека неизменно приводит к их естественной сублимации в область морали, которая

постепенно выводит человека к разуму на путь восприятия и постижения более высоких жизненных ценностей. Для того, чтобы войти в мир духовного блаженства человек обязан достичь определенной ступени набожности и смирения. Все предыдущие религиозные доктрины, в особенности учения иудеев и христиан, ограничивались, как правило, какими-то крайними формами добровольного подвижничества и аскетизма, выходящими за грань соответствия естественным условиям общественной жизни людей. Такого рода крайние формы поклонения, даже при свободе их выбора, могли стать достоянием лишь тех немногих, кто ради поставленной цели решился полностью отказаться от своей земной жизни. Большинство же в это время продолжало погружаться в трясину лицемерного формального соблюдения религиозных предписаний и обрядов.

Ислам как практическая религия, всесторонне регулирующая жизнь человека, жидается, в первую очередь, на смиренности человеческой души путем внушения ей понимания ее зависимости от Создателя и, таким образом, побуждения ее полностью подчиниться Его воле, чтобы она могла поклоняться Ему в полном соответствии

с ее скромным положением. Тем самым ислам переносит человека в присутствие его Господа. Первым основополагающим предписанием ислама является молитва (салат), благодаря которой у человека формируется необходимое ощущение своей связанности с Богом и устанавливается прямая контакт с атрибутами Абсолютного Божества.

Молитва, которая является ключом к общению с Аллахом, позволяет верующим находиться в постоянном контакте с великим Творцом, это связь с Аллахом и средство получить у Него прибежище и помощь.

Им открывается путь в потусторонний мир, в мир сверхъестественного. Они склоняют головы только перед Аллахом и выражают покорность одному лишь Великому Создателю Мира Бытия. В их жизни нет места для смирения и робости перед лицом угнетателей и тиранов. С помощью молитвы они просят помощи и поддержки у Источника Благосклонности и Милосердия.

Такие люди чувствуют, что стоят рангом выше всех других существ, ибо удостоены чести обращаться к Аллаху и напрямую говорить с Ним. Именно это необходимо в первую очередь для религиозного воспитания. Правверные своей истинной верой, добрыми делами, искренностью и истовостью молитвы заслужили особого, исключительного снисхождения и сострадания, которого лишены все неверные.

Человек, который с открытой душой и сердцем пять раз в день обращается к Аллаху и искренне произносит слова молитвы, привносит в свои мысли, поступки и речи частицу Божественного света. И разве может такой человек совершить что-либо, что может вызвать недовольство Аллаха? Божественные предписания и религиозные повеления в Исламе служат благом людей и защите их прав. Другой цели у них нет. Этими установлениями Аллах направляет людей к достижению телесного и духовного очищения.

С помощью молитвы человек действительно устанавливает связь с Вечной Силой, то есть с Аллахом, для которого нет сложных проблем и затруднительных положений. Само ощущение этого успокаивает человека, придает ему силы и стойкость в борьбе с неудачами.

Может ли быть для слабого и беспомощного человека более надежной и короткой путь к Всемилостивому и Всемогущему Аллаху, чем просьба о помощи, вознесенная молитвой?

Надеваем на вознаграждение Всевышнего Аллаха в тот день, когда ничего дороже не будет зачтено, чем доброе деяние, искренне совершаемое в этой нашей жизни...

М. БАРАХОВ

Эги-Кхале в1ашаг1кхетар

Духка бала, халонаш 1айша нах да вай Г1алг1ай... Воай вахарак, леларак, воашкара хьалха дувца дахькад вай. Х1аьта Базоркин Идриса зерат даяра а ма хулий вай. Дала гешт долда цун. Из вай дагара варгац ц1акьа а. Сий дола саг! Тайпан викалам фу оал хьожарда вай. Х1аьта тайпан хьал, сий, чоаг1а ма дий Г1алг1ай. Х1аькьал долча нахага ладугв1а дехкарилла да вай. Нахага Евкуров Юнус-Бека озага ладугв1арда вай. Цун оаз гьална лоамашка хозаргъа. Вай кьаман кулгалхо вайца ма вий.

Барт, цьхоаг1о, вошал, машар хилда вай, - хьамсара Г1алг1ай! Из дика да. Г1алг1ай керта, - кулгалхо вошла президента Евкуров Юнус-Бека д1адоладу ший кьамаль... Укх дешацъа... Асалам 1алайкум аьле салам а Дале. Салам юхадерзуду наха. Хьалг1оват сий ду. Юх1г1ара, юхь елаенна безаме ва президент. Чухье ц1ена йолга ховргдолаш ва из. Со аьнна саг вац из. Цуду хьал нах безам т1абах баг1а цун. Ераш вай даь Баха моттигш а. Ва даьхь а ер. Укхаз укх Шера сентябрь бетта ц1акьа в1ашаг1кхетар хурда да вай... Ер моттигш, нувхаш 1окувсац, кхалж 1укхувсац бехъеш болча наха харцо лелаю. Уж бехтохкам етта беза. Цар леладер сацйта а деза. Низам, контрол оттае ер цу наха х1анз а д1ахо йодча хана а... Ц1ена, хоза моттиг ма йа ер. Масса долча тайпан совет б1арг лохаш хиле ез. Болх нийсац д1абахъа беза. Хабар пайдан дац мел дийцъа а. Хабар дувцара т1ера да вай, нах бувцара т1ера да. Мотт йоахар мегаргдлац меттаца а. Сагах х1ама алара кийча ба вай хьабараш. Хьат1абоаг1а мархий бутт – еза ха а из. Барт тайна, мотт лорабеш, машар, вошал, цьхоаг1о йолаш хила дез вай! Х1аьта марха кхабар, ламаз дар параз да, вайна Дала т1адилла, Вари кхоачашде вай

из... Бакьлеп Юнус-Бек – оал наха. Кьинтера довла вай вайла в1аша ва нах. Уйла ц1енъе вай. Даялх кхера вай! Хьат1аькача мархий бутт а кхоабаш, парг1ото а йолаш дунен, дахалда вай кьамаш... - Хамхоев Башир тайпан совета член. Цо аьлар. Барт ца1 хилба вай, вошла товш, духка дезаш хилда вай! Гамуризево хьабоаг1аца наькьах лаьца... кашамаш д1а а даьха никъ т1аопла д1абиларах дола дош, из хатар дувцац да. Цунах дар ховргда вайна. Нах хьабьал долаш ба. Из дутаргдлац вай т1аьта. Х1аьта сг1 йолайир, из йоаг1аца толаш, телпаш еттар тоам боаца х1амаш д1а даха а деза, дита а дез. Цоь вай дувца дез кьаьстта. Ха т1ех янний цу деша. Малув бекхе?

Ларьх1а уйла езу цу деша! Законе йоацъаца формирванех а уйла е эз вай. Уж нах Г1алг1ашта юкье ба. Зуламаш дувц царгара. Цар даьша д1ахьатгара уж рая за хилац. Шоай т1ехъе бекхе а иза тигац, - Мурунхьаньган хьабтгача – цар аьлар... Мичаб хац кьонгаш гущ бац. Сагот ду оаха цар. Фу дегрда оаха... Юнус-Бека аьлар кьаьхьа, болх бе, коа-карта лоастам беш хила дез шо а шун т1ехъа а. т1ехъе кхето еза... царна шим бе беза. Хьожаргда вай уж нийсац новька баха а.

Мальсагов 1алихан – Ди дика а дийца цо аьлар... 20 саг ва культура памятникш лорадеш а хьожаш. Дика персонал а из. Ассигновани ю оаха уж лорадара. Бакьда цьхьаболча наха Г1алшац доахан, жа, цу леладеш бехью из моттиг Пялине вах Евлоев 1алихан, Чилиев Беслан, Балаев Башир. Цар леладца хоза доаца Г1улац. Ц1ена а уж бола моттиг. Г1алаш бехьейтац цар хьабьашка. Царгар масала хьаьцадеш вохар а. Эмикале вах Арчаков Мухьмад, цо закон толахду х1ама леладца. Ц1ена, хоза вах Арчаков. Аушев Султан

Хьамида тоаяй овша Г1ала. Балкон а яй, дикка гуш а овша Г1ала. Хоза ч1оаг1а а а овш чувавьха цун Г1ало. Х1аьта Аьрзи. Г1алий доахан чу леладьд. Х1аьта хьабьаькараш укхаз духка нувхаш ют. Шоаш укхаз болча хана.

Дика а, хоза а е шоллаг1а дац из. 89 комплекс Г1алг1ай а вай Г1алг1а лоамашка.

Сурхот1арча Нальгиев Мухажир хьабий кьамьялга, лерг дилла ладугв1а наха.

Пачхьа ше а ваг1а т1авирзза ладугв1аш. Наьха мехка а ваха цьхьанне а боько яц, ший амар кхайкаде, ший боьконал увтгъе 4-5 мийл. сом ача д1ахец 1аьдало Г1алин ремонт яра. Ачан контрол хила ез. Х1ама лоро деза. Ер вай можа ба, вай Даьхе Г1алг1ай лоаме а дай баьха лорас сий ден деза. Б1ехъе мегаргъац! Вай даха деза хоза, нийса, ц1ена даха деза вай. Барт, цьхоаг1о, вошал хила деза вай! Бакь да из оал наха даь хийьха ва из саг! Чам болаш саг ва Мухажар-хьажа наьха а, нахаца а! Х1анз кьамьял ду Сурхот1арча Овшанхьан тьхамеда волча, Аушев Дза1-мий Маьмад хьаьжас.

Цо аьлар. Ер вай даьха, дай баьха моттиг а. Шеввар даара ваккахез укхазар, шоай нувхаш а т1ехъа. Моттиг ц1ена хила еза. Малей ц1енача мара сацац. Даьхен сий дез, ларх1а еза вай Г1алг1аьце. Со тайпан тьхамеда ва. Аз топ ма кхосса саг йоаг1аш, харцаьх ма мела, зулам ма дувца яй! Сайна могаш мела ца дийта а хьож, хьожарг а ва со... Цьха топ кхосситанзар Маьмада ший шейш вийш саг ц1аьоаг1а к1ирандийнах. Дош ч1оаг1а да цун аьлар наха. Нийсдоацар д1адакьа дез аз а наха а йоах цо. Камарьша саг ва оал цог1 юртхоша. Пачхьа яхар дез вай оал цо. Д1ахийца дийла доахан, жаи мо мела йилл яц вай. Маьмиад - кьамьял чулоацамга, диллач наьса да!

Каст-каста, юкь-юкье йист хул Нальгиев Азамат. Амбишеш д1аьха ез оал цо. Шийдар увтго дезац. Из ший ц1арг1а дита деза. Дика оамал гойта еза наха! Нах рая ба Нальгиевна. Хьабьвал дола кьонах ва из оал! Новькост Богатыревс аьнна дош дитанзар наха тасса. Цо аьлар... навес хьае еза. Инвентарь 1ооттае еза. Ц1ена хила ез укхаз массанаха а. Порядок е эз вай. Дала яхар дез вай. Лоастам бе беза вай лоамашка. Кьх мекхара представителеш баькьаца царна гургдолаш. Вай хьаде деза из.

Служба занятости йолча отдела кулгалхочун Котиев Салаудина, кьамьял да ладугв1а безам хургболаш.

Цо белгалдаькхар. Ший белках лаьца. Субсидех пенсех 32 эзар саг инвентарь г1алг1ай мехка. Болх дика бе безалга. Тайпай советах ларх1а а тензар ца олаш. Духка хаттараш да тосац вай кхоачашде дезаш белгалдаькхар Гандалой тайпан Совета Председатель волча Гандалоев Баматтире. Дувц. Харцаьх лела нах совцабе беза. Царна никъ бекха без вай. Зуламхой совцабе лерх1 вай. Орг.комитет дехкарилла а из болх д1абахъа.

Хабарал худар тол яьхад вай Даьш а. Кхалнах а ба цига ара... Муцольгова Тамара Султановна, цунца цу кхалнах а. Из хьхархо я. Х1ама кхална ца хиний. Даьа, мала оттадаьд. Истоллат1а. Тьхамеда волча Евкуров Юнус-Бека бисмил деш. Х1ама дур наха. Эзиди дур шу. Ура латтараш Г1улац ду дика. Д1абелле молват деш наха, ч1ай мол. Тух коаал, хий мол. Делкьа параз ламаз ду Далла. Машинашта а хайше ц1енгахь берз нах. Сурташ доах. Ше-ше Юнус-Бека юхе г1ерт. Из цар бекь бац! Дом экхийташ, наьха йолх машинаш. Солот а дехк Элчан с.т. вассалам. Лоамаш а латт Г1ийла т1ехъ хьеш санна. Эсс а дода сагота доацаш! Эсаца 1обадча новька 1обалх нах а, хьабьаькача, новька. Дай лоамаш а да гущ. Дикача наьк1а хилба Г1алг1ай!

АУШЕВ Сулам-Бек

Ярким примером и прекрасным образцом в спорте является сегодня Республика Ингушетия. Системная и последовательная позиция министра по физической культуре и спорту Руслана Магомедовича Балаева в отношении развития элитного и массового спорта в республике четко определена – это важнейший аспект социального развития. Несмотря на проблемы финансирования, возникающие время от времени, строятся новые объекты и открываются залы для занятий спортом, совершенствуется система развития детско-юношеского спорта, создаются условия для того, чтобы каждый человек в республике имел возможность систематически заниматься спортом.

Спорт делает жизнь каждого человека более глубокой и интересной, закалка, полученная в спорте, всегда поможет в жизни. А уж самые талантливые из них ребята, как показала жизнь, смогут покорить олимпийский пьедестал, как это сделали наши ингушские парни в Пекине Назир Манкиев и Рахим Чахкиев.

Министр спорта Руслан Балаев отлично знает состояние дел и реальные перспективы во многих видах спорта, которые благодаря высокому уровню развития в Ингушетии стали опорными и для всей России. Во многих видах спорта у нас всегда трудились и трудятся сегодня прекрасные тренеры. Спорт, кроме всего прочего, – это еще совокупность определенных моральных, нравственных ценностей, этика поведения и многое другое.

В январе мы писали о на-

чале строительства в с. Мужичи площадки для сборов во время летних каникул. Здесь в июне 2009 года было начато строительство зала тяжелой атлетики. Тогда возвели стены, а на крышу денег не хватило. Между тем, в селении Мужичи всегда было много ребят – любителей штанги. Их число увеличилось после показа по ГТРК «Ингушетия» фильма о министре физической культуры и спорта Руслане Балаеве, где он поднимает камни, штанги. Секция тяжелой атлетики пополнилась огромным количеством ребят, которые решили последовать примеру министра. Их достижения на этом прищипе мы увидели во время проведения Ингушских игр.

В одном из своих выступлений говорил о необходимости развивать тяжелую атлетику в Республике Ингушетия и президент нашей республики Ю.Б. Евкуров.

СПОРТ

Когда мечты сбываются



Любимый вид спорта в Ингушетии – тяжелая атлетика – сохранен сегодня в республике исключительно благодаря упорству и неутомимой работе главного тренера сборной команды Республики Ингушетия по тяжелой атлетике, заслуженного тренера России и СССР Ибрагима Абибулатовича Кодзоева. Учитывая те приоритеты, которые существуют в работе сборной тяжелой атлетики Ингушетии на сегодняшний день – увеличение числа занимающихся штангой, продвижение детской программы, привлечение к этому виду спорта внимания общественности, СМИ, пропаган-

да и популяризация тяжелоатлетов – дополнительный импульс развитию тяжелой атлетики у нас в республике, несомненно, придаст открывшийся новый зал тяжелой атлетики, построенный в живописном уголке дома отдыха в селении Мужичи. Идея его строительства принадлежала министру спорта Руслану Балаеву и тренеру Ибрагим Кодзоеву. Зал представляет собой просторное здание размером 9 на 14 метров. Шесть больших окон делают его светлым, просторным и уютным. За все время строительства сюда никто и не приезжал кроме Р. Балаева и И. Код-

зоева. Они своими силами закончили строительномонтажную часть работ, внутреннюю отделку здания. Минспорт помог с инвентарем, сюда завезли штанги, сделали стойки для подъемных упражнений. Вот так усилиями двух неравнодушных людей появился зал для сборов во время летних каникул. Нужно отметить, что ездить из Назрани в Мужичи ежедневно нелегко, но Ибрагим Кодзоев не считался с этим. Он нашел строителей, которые тоже были заинтересованы в открытии этого зала. Мусса Шадиев, Магомед Абадиев и Илез Шадиев оказались людьми ответственными. Когда кончился стройматериал, а И. Кодзоев находился на выезде, они не раздумывая купили его на свои средства, чтобы спортсмены смогли как можно быстрее начать тренировки. Кстати, среди занимающихся здесь ребят есть уже кандидаты в сборную России. Среди них М. Барахоев, который с 15 лет занимается тяжелой атлетикой. Он студент юридического факультета одного из престижных вузов Москвы.

Ребята, конечно, благодарны и Балаеву, и Кодзоеву.

– Здесь очень удобно заниматься, есть все необходимое, ничто не отвлекает. Мы тренируемся с полной

отдачей сил, – делятся они. Строителям осталось только небольшую часть наружных работ доделать – крыльцо и фасад здания. «Финансирования пока не было, – говорит И. Кодзоев, – где-то пенсию, где-то зарплату вкладываем, помощь оказывает только Р. Балаев. Сегодня для наших спортсменов это большой подарок, и они не скрывают своей радости. Ребята благодарны всем, кто причастен к этому доброму делу».

Ребята приезжают заниматься в этот зал из всех близлежащих сел – Алкуна, Галашек, Алхасты. Желающих заниматься тяжелой атлетикой очень много.

М. АУШЕВА, с. Мужичи

P.S. Когда этот материал верстался в номер, мы узнали, что зал тяжелой атлетики с. Мужичи посетил президент республики Юнус-Бек Евкуров, помощник президента РИ И. Арсамаков. Президент Ингушетии остался доволен открытием такого зала и порадовался за ребят, которым теперь есть где заниматься тяжелой атлетикой во время летних сборов. Мы приехали сюда в тот момент, когда полным ходом шли тренировки, их мы запечатлели на фотоснимках.



ЧЕЛОВЕК И ДОРОГА

ЗНАТЬ И СОБЛЮДАТЬ АЗБУКУ ДОРОЖНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Размышляя о безопасности наших дорог и нашем собственном поведении на проезжей части, всегда вспоминается случайный услышанный рассказ одного человека, который в конце 90-х годов века минувшего ездил в Казахстан родственникам проводить. Ехали они на «мерседесе» по новой трассе, кажется Алма-Ата – Астана. Он был за рулем, а рядом сидел уважаемый человек – известный мулла. И вот, желая завести разговор, да и узнать для себя что-то полезное, водитель спросил муллу: «Я вот сейчас еду больше 100 км в час. Можно так быстро ехать?» «Можно», – ответил мулла. Через некоторое время водитель, прибавив газу, спросил: «Сейчас уже едем со скоростью 150 км в час. А с такой скоростью можно?» «Можно», – ответил мулла. Машина набирала скорость, и теперь уже не скрывая тревоги водитель сказал: «Почти 180! Опасно ведь так ехать, да?» «Конечно, опасно», – ответил мулла. Когда машина вернулась к нормальной скорости движения, водитель спросил: «Почему раньше было можно, а когда 180 км в час стало опасно?» «Если ты уверен, что такая скорость безопасна и не опасна для тебя и окружающих – она позволительна, а если ты едешь со скоростью 50 км в час, но знаешь о неизбежной опасности – ты самобийца. Нельзя ничего делать, глупо рискуя», – ответил мулла.

«долина смерти», «адский перекресток» и т.п. и сразу понимаешь, что ничего хорошего в этой характеристике нет. Лучше бы люди больше интересовались принципом работы, были более склонны к изучению и созданию, может быть, новых двигателей, экологически чистых, либо новую, надежную систему безопасности придумали для водителей. А гонять по ули-

крестках такие «знающие» пешеходы легко создадут аварийную ситуацию. Что можно часто наблюдать на перекрестке улицы им. Картоева и пр. им. Базоркина в Назрани. По количеству ДТП это место занимает одно из первых мест.

Несколько улучшилась за последние годы, на наш взгляд проблема, о которой неоднократно писали наши

меньше не становится. Кстати, может и не надо идти на поводу у молодежи в данном случае? Ведь есть закон, а город – это место жизни миллионов людей, а не трасса «Формулы 1». Хочешь лихо мчаться по дороге – иди в секцию гонщиков и занимайся до посинения...

Чем лучше дороги и современнее автомобили, тем быстрее несутся неизменные лихачи по земной поверхности. Здесь же, у нас дома, часто доводится слышать от разного рода водителей, что, мол, нам бы автодром, какую-нибудь «формулу-1» и мы показали бы мировой уровень! Да где же им, недисциплинированным, такую дорогую отдушину государство найдет? Но это не значит, что по этой причине можно провонять себя в роли гонщика на дороге между Назранью и ст. Орджоникидзевской, с. Насыр-Кортм и с. Гамурзиево и другими местами, где люди живут. И раз мы не можем себе позволить такой роскоши, как автогонки, чтобы выпустить пар из чрезмерно спешащих горе-водителей, остается только воспитывать их. В любом случае надо воспитывать, примером, силой закона или еще как.



Автомобиль с первых дней своего появления требовал уважения, осторожности, соблюдения правил дорожной безопасности

кам, не поумнев с возрастом, и кто угодно может. Представляется, что обществу надо было уделять внимания следующему обстоятельству: многие люди, не только дети школьного возраста, но и взрослые тети и дяди, демонстрируют порой вопиющую безграмотность в области правил безопасности дорожного движения. Вы посмотрите утром, как, например, по улицам Назрани идут на работу взрослые, и поймете, сколь опасно оставлять без присмотра на этих улицах маленьких. В так называемых «слепых местах», где водитель и на малой скорости выезжает на плохо видимую часть трассы, какая-нибудь местная леди, ни разу не глянув по сторонам, пересекает смертельно опасный участок дороги. Понятное дело, что ввиду слабости придорожной инфраструктуры – нет специальных оборудованных наземных (или подземных) переходов, пешеходы «меряют» на глаз расстояние до автомобилей. Видимо, лишь по этому принципу понимается весь свод указанных правил. Дети также учатся этому только, не только на первый взгляд, безумному «методу» определять, когда можно, а когда нельзя дорогу переходить. Надо, конечно, анализировать расстояние до движущегося транспорта, но есть еще и правила, азбука безопасности на дорогах. Если ты азбуку не знаешь и не соблюдаешь, то на пере-

коллеги: с утра на улицах появляются уборщики мусора, как правило, женщины. Но в большинстве городов мира улицы стараются убирать с раннего утра, когда еще людская муравейник не проснулся. Это безопасно для самих уборщиков – на улицах еще практически нет автомобилей. А здесь человек на автомобиле еле-еле видел бабюлю в сером пальто, которое почти сливается с туманом... Это дело серьезное, ведь всякая беда в этом деле – ученье, а то и хуже. Поэтому, как минимум, светоотражающая, яркая униформа у уборщиков, как сегодня, должна быть всегда.

В Москве сравнительно недавно, учитывая массовое явление, решили провести первые т.н. легальные ночные гонки по улицам. Говорят, первый блин вышел комом, но дело вовсе не в этом, а в желании как-то решить проблему. Молодежь современная живет своими интересами и приоритетами, хочется, как их сверстникам в других местах планеты, померяться силами, сидя за рулем стремительного автомобиля. Кони в яблоках исчезли из нашей ежедневности, «скачки» теперь проходят на колесах. Где-то в Европе люди, благодаря известным экономическим возможностям, устраивают для определенной категории людей захватывающие и опасные ночные баталы. Однако надо заметить, аварии на трассе Старого Света

стаж 5-летней работы за рулем, чтобы тебе такое серьезное дело доверили. По большому счету, главное на дороге – людей сохранить, а не «железку на колесах».

Проблема «пешеход-водитель» будет существовать пока человек должен двигаться по дороге в нужном направлении. Другими словами эта проблема надо, поэтому мы должны освежать в памяти свое осторожное и внимательное отношение к проезжей части. Людям свойственно забывать об опасности, их спасает напоминание о ней. В этой связи очень радует, что многие сотрудники ГИБДД республики не только по служебным обязанностям, но и по человеческому долгу ведут разъяснительную работу в различных учебных заведениях республики, выступают на страницах газет и на телевидении. Мы ведь знаем, что всякое доброе дело принесет свои хорошие плоды. С годами, глядишь, и отношение к тем же правилам дорожного движения в общественном сознании изменится – их станут строже соблюдать.

Нельзя не вспомнить о сильной рекламе этой позитивной идеи, которую использует ныне отечественное телевидение. Суть ее в том, что некий абстрактный носитель зла виновен в гибели тысячи людей, «террорист» – 9 тысяч, а «пьяный водитель» – 30 тысяч в день. По всему миру, разумеется. В любом случае, нормальному человеку хочется, чтобы никто нигде не погибал.

На дороге в роли пешехода или водителя можно себя чувствовать уверенным, если соблюдаешь осторожность и не терпешь голову. Не будем же об этом забывать и научим этому детей, чтобы они видели аварию только в кино, но не в жизни.

И в завершение нашего размышления надо сказать о больших мелочах. Не удивляйтесь, есть и такие явления в нашей жизни. Мы говорим о том, что безопасность людей на дороге начинается с небольшого усилие общества и государства в этом направлении. Обычный тротуар, пешеходная дорожка, могут и должны стать спасением для сотен ребятчиков, которые с началом учебного года идут в школы республики. А эти дорожки крайне мало. Оптимизм в нас вселяет нынешний дорожно-строительный бум, когда реставрированная трасса «Назрань – Орджоникидзевская» обрела не только хорошее асфальтовое покрытие, но и продолжается благоустройство прилегающей территории – не забывают о пешеходах. Точно такая же добрая картина сегодня наблюдается и рядом с нашей редакцией – строят пешеходную дорожку по пр. Базоркина. Теперь путь в лицей, стадион, на работу, станет для людей более удобным и безопасным.

Магомед Дарсигов встретился с победителем Чемпионата Европы по греко-римской борьбе Бекханом Оздоевым

В офисе Полномочного представительства состоялась встреча Магомеда Дарсигова с победителем Чемпионата Европы по греко-римской борьбе Бекханом Оздоевым принесшим российской команде золотую медаль.

Б. Оздоев является воспитанником училища олимпийского резерва. С 2007г. принимал участие во многих первенствах и турнирах, где занимал призовые места. Среди них Первенство России (2008-2009 г.) 1 место.

Магомед Дарсигов поздравил спортсмена с успехом, пожелав дальнейших побед на турнирах, а также вручил благодарственное письмо и денежное вознаграждение.

Благодарственное письмо со словами благодарности также было направлено на имя тренера Хаутиева Б.

В ходе беседы Магомед Дарсигов пообещал юному спортсмену оказывать материальную помощь и продвижение на пути достижения поставленных целей если Бекхан Оздоев будет показывать хорошие результаты.

Одной из таких целей является получение высшего образования. Полномочный представитель пообещал оказать содействие при поступлении Б. Оздоева в Ростовский государственный экономический университет (РИНХ).

Пресс-служба полпредства

ДОРОГА ТРЕБУЕТ ДИСЦИПЛИНЫ

Товарищи родители! Анализ дорожных происшествий с детьми свидетельствует о том, что чаще всего юные пешеходы попадают в беду по собственной неосторожности:

- переходят проезжую часть на красный сигнал светофора,
- допускают игры и катание на велосипеде по дорогам с оживленным транспортным движением,
- неправильно обходят стоящий транспорт,
- играют на проезжей части дорог,
- переходят дорогу в не установленном месте и перед близко идущим транспортом.

В целях безопасности ваших детей на дороге с детства приучайте ребенка к уважению ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ, воспитывайте в нем чувства осторожности и осмотрительности. Проводите эту работу не от случая к случаю, а последовательно и ежедневно.

Переходя дорогу с ребенком, крепко держите его за руку, всегда строго соблюдайте правила дорожного движения. Сами добивайтесь этого от своего ребенка.

НАХОДЯСЬ НА УЛИЦЕ С РЕБЕНКОМ:

- на проезжей части не спешите и не бегите: переходите улицу всегда размеренным шагом, иначе вы обучите ребенка спешить и бегать там, где надо наблюдать и обеспечить безопасность;
- выходя на проезжую часть, прекращайте разговоры, ребенок должен привыкнуть, что при переходе улицы разговоры излишни;
- никогда не переходите улицу наискосок, подчеркивайте ребенку всякий раз, что идете строго поперек улицы;
- никогда не переходите улицу на красный свет или желтый сигнал светофора. Если ребенок сделает это с вами, он тем более сделает это без вас;
- переходите улицу только на пешеходных переходах, или на перекрестках по линии тротуаров;
- если вы приучите детей ходить, где придется, никакая школа не будет в силах его переучить;
- из автобуса, такси старайтесь выходить первым, впереди ребенка, в противном случае он может упасть или выбежать на проезжую часть улицы;
- привлеките ребенка к участию в вашем наблюдении обстановки на улице: показывайте ему те машины, которые вы увидели издали и которые едут с большой скоростью, их надо пропустить;
- подчеркивайте свои движения, находясь с ребенком на улице:
- поворот головы для осмотра улицы, остановку для пропуска машин, остановку для осмотра улицы. Если ребенок заметит их, значит, он обучается на вашем примере;
- не выходите с ребенком из-за машины или из-за кустов, не осмотрев предварительно улицу, это типичная ошибка детей, и надо, чтобы они ее не повторяли.
- не посылайте ребенка переходить или пересекать улицу впереди вас - этим вы обучаете его идти через улицу, не глядя по сторонам.
- маленького ребенка надо крепко держать за руку, быть готовым удержать при попытке вырваться. Это типичная причина несчастных случаев. Соблюдайте правила дорожного движения.

Хадият Албаева, инспектор по пропаганде ОБ ДПС УГИБДД при МВД

ОБЪЯВЛЕНИЯ

Требуется представитель по продажам специальной оргтехники для бухгалтерий. Совместительство для лиц, имеющих разъездной характер работы по республике. Личный автомобиль. Тел. (863) 242-49-00, (928) 296-16-06.

Утерьяные печати, штампы и бланки квалификационной коллегии судей Республики Ингушетия, находившиеся в управлении Судебного департамента в Республике Ингушетия, считать недействительными.

Администрация Джейрахского муниципального района объявляет население Республики Ингушетия, что сдается в аренду земельный участок площадью 0,70 га под расширение пруда.

Утерьянный аттестат серии А № 5689440, выданный СОШ № 20 г. Малгобека в 2001 году на имя Бекбузаровой Мадины Беслановны, считать недействительным.

<p>Учредитель Правительство Республики Ингушетия</p>	<p>Главный редактор Хусейн ШАДИЕВ</p>	<p>Редакционная коллегия: А. Газдиев Т. Дзейтова Я. Султыгов А.Г. Угурчиев И. Тимурзиев М. Барахоев М. Ханиев</p>	<p>Адрес редакции: Республика Ингушетия, 386100, г. Назрань, пр. Базоркина, 60 тел.: 22-84-11 факс: 22-15-78 Электронная почта: serdalo@yandex.ru Сайт газеты: www.gazeta-serdalo.ru</p>	<p>Дизайн и верстка: И. Хаутиев.</p> <p>Газета зарегистрирована Управлением Росхранкультуры по ЮФО Р. Ростов-на-Дону. Рег. ПИ № ФС 10-6526 от 5 марта 2007 г.</p>	<p>Авторы публикаций несут ответственность за достоверность приводимых фактов, цифр и т.п. Мнение авторов необязательно совпадает с точкой зрения редакции. При перепечатке ссылка на газету обязательна</p>	<p>В газете публикуются статьи Священного Корана, редакция просит читателей относиться к газете уважительно</p>	<p>Набор и верстка произведены в компьютерном центре редакции газеты «Сердало»</p> <p>Дежурный редактор: А.И.Газдиев</p> <p>Время подписания номера в печать: 16. 08. 2010. 11.00</p> <p>Газета отпечатана в ГП «Республиканский Полиграфкомбинат им. Революции 1905 г.» с готовых диалитивов Адрес: КБР г.Нальчик, пр-т Ленина, 33</p> <p>Заказ № Тираж: 2200 экз.</p>
---	---	--	---	--	---	--	--